

# ACCOUNTMANAGER KLIMAATSYSTEMEN (BUITENDIENST)

[Terug naar  
overzicht](#)

Doelgroep

Professionals en universitair graduates  
/ Expert / Graduate

Beroepsgebied

Commercieel

Plaats

## WIJ ZIJN TROX!

Marktleider in ontwikkeling, productie en verkoop van luchttechnische componenten en systemen voor binnenklimaat en ventilatie.

**Wij garanderen een goed en gezond binnenklimaat. Wereldwijd.**

Samen met wereldwijd meer dan 4.700 medewerkers is TROX actief in ruim 70 landen en richten wij ons binnen de HVAC-markt op adviesbureaus, installateurs en eindgebruikers.

Ter versterking van het salesteam van TROX Nederland te Gorinchem zijn wij op zoek naar een enthousiaste collega voor de afdeling Business Development Systemen.

## ACCOUNTMANAGER KLIMAATSYSTEMEN - Buitendienst

### FUNCTIEOMSCHRIJVING:

In deze functie ben je verantwoordelijk voor business development, verkoop en het geven van technisch advies bij bestaande en nieuwe klantrelaties.

Uniek hierbij is de benadering vanuit de combinatie van klimaatcomponenten en meet- en regelsystemen van TROX.

- > Verkoop en advies van TROX klimaatsystemen
- > Offertes opstellen, specifiek voor TROX meet- en regelsystemen
- > Opvolging, orderafhandeling en projectcoördinatie
- > Schakel tussen de Nederlandse markt en Duits hoofdkantoor

### UW PROFIEL:

- > Een actieve klantgerichte instelling gecombineerd met initiatief en creativiteit
- > Goede kennis van HVAC gebouwinstallaties
- > Technische kennis op HBO niveau, WTB of HIT/TVVL
- > Ervaring in de meet- en regeltechniek
- > Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal
- > De wil om te groeien en het beste uit je zelf te halen!

### WIJ BIEDEN:

Een leuke en uitdagende functie met een grote mate van zelfstandigheid en perspectief. Naast een goede begeleiding mag je ook de juiste opleidingsmogelijkheden en arbeidsvoorwaarden verwachten waaronder een leaseauto, laptop en telefoon.

Flexibiliteit is in deze huidige tijd belangrijk! Daarom beschikt TROX Nederland over een thuiswerkregeling. Bij een fulltime dienstverband heb je 28 vrije dagen en 13 ATV-dagen (op fulltime basis).

Wij streven naar een succesvolle en duurzame toekomst. Wanneer je er ook zo over denkt, dan komen we graag in contact met je.

## GEÏNTERESSEERD OF VRAGEN?

Neem dan contact op met Remo Cossu, Manager Business Development.

**E-mail:** [Remo.Cossu@troxgroup.com](mailto:Remo.Cossu@troxgroup.com) | **Mobiel:** 06 - 3511 8616 | **Telefoon:** 0183 - 767 332

